

Análisis de ventas con hoja de cálculo

📅 21 y 28 de octubre de 2021

Inscríbete

Este curso es un módulo de: [Gestión empresarial con hoja de cálculo: ventas, costes y Cash Flows](#)



Fechas:

21 y 28 de octubre, jueves

Presencial



Videoconferencia



Horario:

de 9:15 a 13:15 h.



Precio especial para socias/os

y actividad bonificable por FUNDAE

[Pulsa AQUÍ para ver los precios](#)

Inscríbete

Profesor



Francisco Cervantes

- Licenciado en Economía por la Universidad de Yale, Estados Unidos.
- Cuenta con más de 15 años de experiencia en distintos campos del ámbito financiero entre los que se cuentan la dirección financiera y consultoría de empresas, correduría de bolsa y análisis de riesgos en banca de inversión.



Fechas:

21 y 28 de octubre, jueves



Número de sesiones:

2



Horario:

de 9:15 a 13:15 h.



Número de horas:

8

Elige la modalidad que mejor se adapte a ti:



Presencial*

Club de Marketing de Navarra



Videoconferencia*

Aula virtual, Zoom

PROGRAMA

1. Análisis de ventas
 1. Resumen y segmentación de ventas para su análisis
 2. Cálculos y baremación
2. Funciones y herramientas básicas para el análisis de ventas en Excel

1. 7 funciones básicas (PROMEDIO, CONTAR, CONTARA, MAX, MIN, PRODUCTO, SUMA);
2. Función SUBTOTALES;
3. Autofiltro
3. Tablas dinámicas
 1. Concepto, confección, manipulación y opciones de una tabla dinámica:
 1. Filtrar datos: campo de filtro, segmentación de datos.
 2. Cambiar la función de los datos resumidos
 3. Opciones
 4. Gráficos dinámicos a partir de una tabla dinámica
 2. Actualización de datos: Tablas y rangos

INSCRIPCIONES



Socios/as:

200 €



No socios/as:

350 €

[Únete a la asociación](#)

Actividad bonificable por la Fundación Estatal para la Formación en el Empleo. Las empresas socias pueden solicitar su tramitación gratuita indicándolo en la inscripción web con al menos dos días de antelación



Para más información:

948 290155

[Inscríbete](#)