

Ciclo China en la estrategia de la PYME

[Ver opciones](#)



Tienes varias actividades disponibles

Ponente



Andrés Herrera-Feligueras

Desde 2001 está vinculado a las relaciones entre España y el Mundo Chino, colaborando con distintas instituciones públicas y privadas. Ha formado parte, como consultor senior, de los equipos de FUDE y Emergia Partners.

Sinólogo y socio-director de HERRERA ZHANG, asesora a entidades públicas y privadas —entre ellas Gobierno de Navarra— en materia de estrategia, comprensión y relación con el Mundo Chino. Su actividad profesional combina el análisis de China con la experiencia práctica en proyectos empresariales e institucionales desarrollados entre España, China y Taiwán.

Doctor por la Universidad Pública de Navarra y Máster en Dirección de Marketing y Gestión Comercial por ESIC Business & Marketing School. En el ámbito académico ha sido investigador y personal docente de universidades españolas, latinoamericanas y taiwanesas y es autor de diversos artículos divulgativos y publicaciones académicas. Dirige, además, BÀOGÀO, una ventana al Mundo Chino, podcast en castellano dedicado al análisis y divulgación de la realidad política, económica, empresarial y cultural china. Preside Fundación Qili Fundazioa, entidad sin ánimo de lucro dedicada a fomentar el conocimiento mutuo y las relaciones culturales, educativas y sociales entre España y el Mundo Chino.

¿Qué activo posee una pyme navarra que pueda resultar valioso para una empresa china que quiere operar en España o Europa?

Fecha: 11.05.27 | Horario: 9:30 – 13:30

Objetivo

Identificar oportunidades realistas de colaboración entre pymes navarras y empresas chinas que buscan acceder, localizarse o crecer en España y Europa.



Fechas:



Número de sesiones:



Horario:



Número de horas:

4



Presencial

INSCRIPCIONES



100% subvencionado

Tienes varias actividades disponibles



Para más información:

948 290155