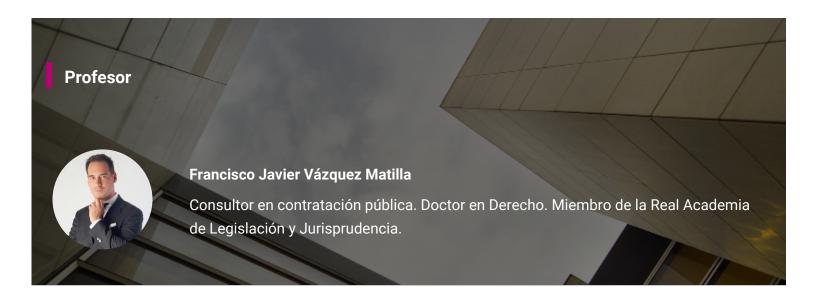


Inscríbete



Los nuevos Fondos para la Recuperación, Transformación y Resiliencia suponen la apertura de una ventana de oportunidad en muchos ámbitos.

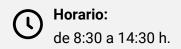
La pandemia de la COVID-19 ha cambiado las perspectivas económicas de los próximos años en la Unión. Para hacer frente a la crisis económica se ha aprobado un nuevo Marco Financiero Plurianual. Un nuevo paquete de Fondos (Next Generation) y en particular el Instrumento del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia supondrán para España unos 140.000 millones de euros.

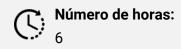
Asimismo, ya se han incluido en los Presupuestos Generales del Estado partidas para su ejecución y se ha aprobado una norma al efecto, el Real Decreto 36/2020.

Con este curso queremos acercar a las empresas a un importante mercado como es el de la contratación pública, dando a conocer sus procesos, trámites básicos y cómo gestionarlos adecuadamente en un momento vital. La llegada de los Fondos Next Generation va a desencadenar muchas contrataciones públicas con la limitación de que los plazos para presentar la oferta serán breves y el mercado deberá estar preparado.

Desde un punto de vista práctico conoceremos cómo localizar oportunidades, el procedimiento de contratación, registro y clasificación, valorar los criterios de adjudicación, adaptar nuestra propuesta a lo que demanda el concurso, aplicar descuentos sin incurrir en bajas temerarias o cómo gestionar este tipo de proyectos.

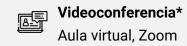






Elige la modalidad que mejor se adapte a ti:





PROGRAMA

Primera parte:

La contratación pública: cuestiones básicas

- Breve referencia a la legislación aplicable en contratación pública: Ley de Contratos Públicos y Ley Foral de Contratos Públicos. Consideraciones generales.
- Visión general de la normativa dictada entorno a los Fondos Next Generation y cómo afecta a las empresas.
- Visión general de un contrato público desde la óptica de la empresa:
 - ¿Cómo acceder a las oportunidades?
 - o ¿Puedo "prescribir" o tener la iniciativa respecto a la contratación pública con entidades públicas?
 - o ¿Cómo inscribirse en el ROLECE?
 - ¿Qué es el DEUC y cómo cumplimentarlo?
- Visión práctica de los tipos de contratos y visión general de procedimientos.
- División en lotes y consecuencias de la no división en lotes.
- Conceptos básicos para contratar con el sector público. Capacidad (concepto y cómo se acredita) y solvencia técnica y económica de las empresas.
- La presentación de la oferta en papel y oferta electrónica.
- Ofertas anormales y justificaciones.
- Importancia de estar inscrito en un Registro de licitadores. ROLECE. REVASCON....
- La adjudicación del contrato. Subsanaciones. La firma del contrato. Cesión de contratos y subsanación.
- · Las garantías o avales.

Obtención de certificados y documentación necesaria.

Segunda parte:

Preparación de una oferta para una contratación pública: casos prácticos

- Identificar fácilmente dónde y cómo localizar oportunidades de concursos públicos para mi empresa.
- Gestión comercial ante la Administración y técnicas de venta: adaptación de la propuesta a lo que se quiere, localizar interlocutores válidos, aplicar descuentos sin incurrir en bajas temerarias, etc.
- Estudio práctico de un pliego de condiciones administrativas y prescripciones técnicas.
- Simulación de creación de un documento europeo único de contratación y declaración responsable.
- Errores más comunes y cómo evitarlos
- La posibilidad de plantear recursos: cuáles, cómo y dónde.
- La ejecución del contrato: aspectos laborales, pagos, modificaciones de contratos, extinción.

INSCRIPCIONES



Actividad bonificable por la Fundación Estatal para la Formación en el Empleo. Las empresas socias pueden solicitar su tramitación gratuita indicándolo en la inscripción web con al menos dos días de antelación

