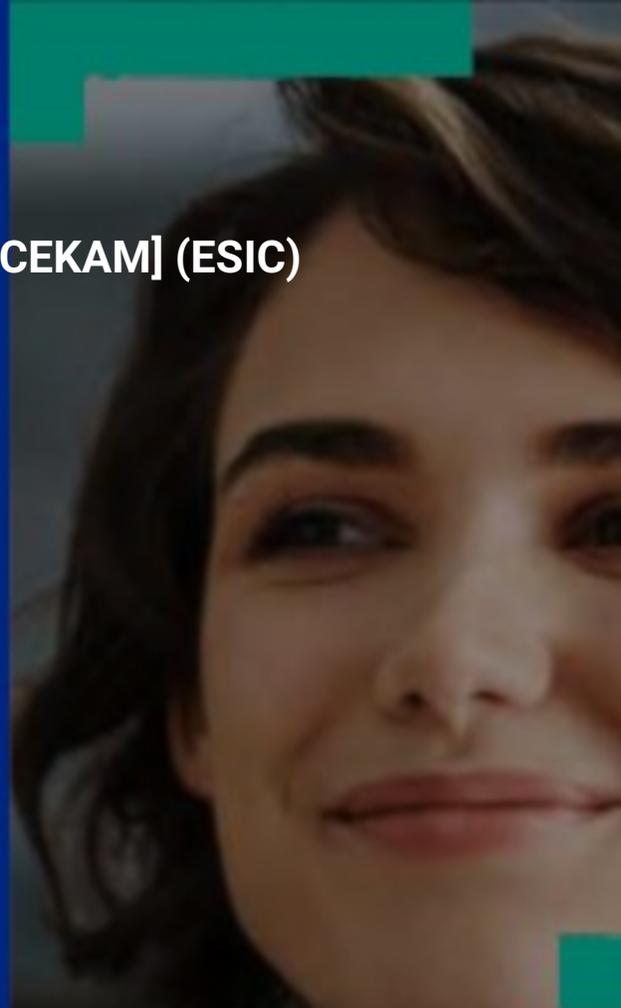


Curso Especializado de Key Account Manager [CEKAM] (ESIC)

📅 Abril - mayo 2023

Solicita información

CURSO ESPECIALIZADO EN
KEY ACCOUNT
MANAGER
[CEKAM]



Fechas:

Del 28 de abril al 27 de mayo, los
viernes y sábado

Presencial



Horario:

Viernes de 16:00 a 21:00 h. y sábados
de 9:00 a 14:00 h.

Solicita información

CURSO ESPECIALIZADO EN KEY ACCOUNT MANAGER [CEKAM]



Curso Especializado de KEY ACCOUNT MANAGER

Los asistentes estarán en disposición de a
necesarias para analizar la potencialidad
gestión de sus cuentas clave y la elaborac
y sus sistemas de control.

El KAM debe ser un profesional que tiene u
modelo de negocio de sus clientes, una pos
comercial que desarrolla estrategias y pla
es capaz de orquestar a su organización pa
expectativa prometida a sus cuentas clave.

Objetivos

- Poner en valor la relevancia de las Cuentas Clave reduciendo así la dependencia de la relación esporádica con otras cuentas.
- Activar el pensamiento directivo a través de los planes establecidos, desde el proceso de análisis y selección de estrategias comerciales del negocio.
- Reflexionar sobre los conceptos de estrategia comercial aplicables a la Gestión de Cuentas Clave como parte de un proceso de Planificación de Cuentas.
- Abordar los desafíos relacionados con la gestión de cuentas clave en el entorno de un nuevo ecosistema de marketing digital.
- Obtener el máximo rendimiento sobre experiencias reales en la gestión de cuentas clave como parte de planes de mejora personal en la gestión de cuentas clave para una unidad de negocio.

MÁS INFORMACIÓN

INSCRIPCIONES

 **Solicita más información**



Para más información:
948 290155

Solicita información