Club de Marketing de Navarra

La documentación internacional y los créditos documentarios. Análisis práctico para poder cumplir con los requerimientos

25 de octubre de 2023, miércoles

Inscríbete

Fechas:
25 de octubre, miércoles

Presencial **Videoconferencia**

Horario:
de 8:45 a 14:45 h.

Precio especial para socias/os
y actividad bonificable por FUNDAE
Pulsa AQUÍ para ver los precios

Inscríbete

Profesora

Cristina Lacave Arias-Camisón

• Licenciada en Derecho.
• Master en Dirección de Comercio Internacional.
• Formadora y consultora en comercio internacional.

PROGRAMA

Introducción y conceptos esenciales de exportación: despachos de exportación , diferencia entre ventas intracomunitarias y extracomunitarias, código arancelario, aranceles de entrada a un país, preferencias arancelarias.

Documentación internacional y su importancia con los medios de pago .

- La documentación necesaria para justificar las ventas sin IVA. Nueva normativa intracomunitaria desde el 1 enero 2020.
- Qué documentos son necesarios para las distintas operaciones de comercio exterior. Cómo redactarlos, cómo cumplimentarlos, dónde conseguirlos, cuáles y cuántos enviar en cada ocasión. Análisis y cumplimentación.
- Documentos Informativos: factura proforma, factura comercial, packing list, certificados de origen preferenciales y no preferenciales, NINF-15 y otras formas de acreditar la preferencia arancelaria.
- Documentos de transporte: Bill of Lading, CMR, AirWay Bill,CIM, TIR….
- Documentos de seguro: Póliza individual, póliza global.
- Documentos administrativos: Documento de levante en aduana de exportación como sustitución al DUA de exportación, DUA de importación, DV-1….

Medios de pago documentarios: El Crédito Documentario.

- Definición y ventajas y desventajas del Crédito Documentario o Carta de Crédito.
- Análisis práctico de los créditos documentarios: cómo funcionan, cómo interpretarlos, qué hacer para que no nos pongan reservas y cobrarlos. Los documentos y los créditos documentarios.
- La importancia de emitir correctamente la documentación exigida en los créditos.

- Modificaciones.
- Cómo solicitar la apertura de un Crédito Documentario, y qué cláusulas son importantes comunicar al cliente.
- Análisis de todos los campos relevantes del crédito.
- Tipos de créditos documentarios: Confirmado o no confirmado. Revolving, Transferibles. Cuando solicitar cada uno de ellos.
- Análisis de varios modelos de créditos documentarios para valorar las condiciones pactadas con los clientes.

INFORMACIÓN GENERAL

Objetivos:

Analizar y conocer todas las formas de pago y cobro internacionales, cómo se gestionan, sus ventajas e inconvenientes respecto a los importadores y exportadores, y en especial el crédito documentario, medio de cobro/pago por excelencia: Cómo se solicita, cláusulas esenciales, cómo se interpretan y recomendaciones para evitar reservas. Conocer el uso y las funciones de los principales documentos asociados a los medios de pago.

Fechas: 25 de octubre, miércoles	**Número de sesiones:** 1
Horario: de 8:45 a 14:45 h.	**Número de horas:** 6

Elige la modalidad que mejor se adapte a ti:

Presencial* Club de Marketing de Navarra	**Videoconferencia*** Aula virtual, Zoom

INSCRIPCIONES

Socios/as:
170 €

No socios/as:
320 €

Únete a la asociación

Actividad bonificable por la Fundación Estatal para la Formación en el Empleo. Las empresas socias pueden solicitar su tramitación gratuita indicándolo en la inscripción web con al menos dos días de antelación

Para más información:
948 290155

Inscríbete