

Los 3 errores que más se comenten en ventas (y cómo solucionarlos desde ya)

📅 28 de mayo de 2026, jueves

Inscríbete



Fechas:

28 de mayo, jueves

Videoconferencia

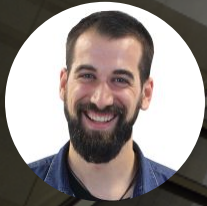


Horario:

de 12:00 a 13:30 h.

Inscríbete

Ponente



Jokin Fernández Moraza

Ayuda a dueños de negocios con equipo comercial propio a dejar de ser los únicos que cierran ventas en su empresa.

Mediante entrenamiento comercial, transformo a equipos comerciales 'estilo Paco Umbral' —esos que solo vienen a hablar de su libro— en vendedores que cierran un 10% más. Lo hace sin PowerPoint, trabajando sobre sus barreras reales e instalando un sistema de preguntas que les otorga el control total de la conversación y la autoridad para pedir el cierre.

Hay 3 errores que casi el 99% de vendedores y vendedoras cometen. Da igual lo que vendan.

Tras casi 10 años formando a equipos de venta, los errores siempre son los mismos. Si quieres saber cuáles son y cómo solucionarlos desde ya, te invitamos a este webinar.

PROGRAMA

- Los 3 errores que comete toda persona vendedora y como solucionarlos.
- Preguntas sobre casos concretos.

INFORMACIÓN GENERAL

Objetivos:

- Señalar los 3 errores que muchos vendedores cometen.
- Hablar de cómo solucionarlos desde ya.

Dirigido a:

- Dirigido a todas aquellas personas que quieran profesionalizar su proceso de venta y mejorar su tasa de cierre.
- Profesionales de ventas con actitud de aprendizaje constante.


Fechas:

28 de mayo, jueves


Número de sesiones:

1


Horario:

de 12:00 a 13:30 h.


Número de horas:

1,5


Videoconferencia

Aula virtual, Zoom

INSCRIPCIONES


Socios/as:

Actividad gratuita


No socios/as:

¿Conoces las ventajas de formar parte del Club?

[Únete a la asociación](#)



Para más información:

948 290155

[Inscríbete](#)