

KAM mindset: Management of the future (ESIC)

📅 2 de febrero de 2023, jueves

Inscríbete

KAM MINDSET: MANAGEMENT OF THE FUTURE



Fechas:

2 de febrero, jueves

Videoconferencia



Horario:

de 17:30 a 18:30 h.

Inscríbete

Una empresa que sea capaz de acelerar el ritmo de transformación, en la gestión de sus clientes, goza de la posición de aumentar sus resultados de manera significativa.

La necesaria profesionalización de los equipos comerciales se establece como el auténtico artífice de este fascinante reto que, inequívocamente, debe traducirse en la adecuada acción comercial, mayor nivel de eficiencia e incremento de los índices de productividad.

Agenda

- **Las prioridades:** la gestión óptima de la cartera de clientes sacando partido a nuestra energía comercial.
- **Las claves:** la interacción de procesos, tareas, herramientas y personas.
- **El procedimiento:** planificar la acción comercial.
- **El nuevo paradigma:** «cuando no se puede volver atrás hay que buscar el mejor camino para avanzar».

Ponente



DOROTEO GONZÁLEZ PASTOR

QUIERO INSCRIBIRME de Ventas de
ESIC.

Director Técnico del Programa «Key Account Manager, la Excelencia Comercial B2B». Socio Director de IMD Soluciones.
[Ver LinkedIn.](#)

Al finalizar la charla se hará una presentación del [Curso Especializado en Key Account Manager](#).

INSCRIPCIONES



Actividad gratuita

Entrada gratuita previa inscripción a través de la web



Para más información:

948 290155

Inscríbete