

Este curso es un módulo de: Talleres de actualización y perfeccionamiento en redes sociales



Inscríbete



El 80% de las personas entre 14 y 55 años de nuestro país tiene Facebook. Está claro que nuestros clientes están aquí, pero... ¿cómo puedo llegar a ellos? ¿Qué puedo hacer para que sepan que mi negocio también está aquí?

La solución son los anuncios de pago de Facebook e Instagram. Con pequeñas inversiones (de 1€ a 30€) puedo segmentar mis anuncios para que lleguen a las personas que me interesan, por ejemplo, mujeres, de 40 a 55 años, madres de niños entre 0 y 8 años, a 25 km a la redonda de Pamplona, les gusta el yoga y ¡cumplen años este mes!

Objetivos:

- El objetivo de este curso es entender el funcionamiento de los anuncios de Facebook.
- Ser capaz de crear un público objetivo.
- Diseñar una campaña y un anuncio para captar clientes o personas interesadas.

PROGRAMA

- Aspecto de los anuncios en Facebook.
- Crea un anuncio sencillo.

- Diferencias entre promocionar anuncio y el administrador de anuncios.
- Segmentación: define y guarda tu público objetivo.
- Antes de hacer el anuncio, conoce los tipos de objetivos de Facebook.
 - o Reconocimiento.
 - o Consideración.
 - o Conversión.
- Optimización de la creatividad de los anuncios.

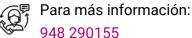
INFORMACIÓN GENERAL

Metodología:

Cada asistente dispondrá de un ordenador y la clase será 100% práctica. Será imprescindible que los asistentes tengan cuenta en Facebook si quieren practicar.

INSCRIPCIONES





Inscríbete