

¿Qué documentos necesito para exportar e importar? Aspectos prácticos para su correcta emisión. La documentación en distintas casuísticas: retornos, mercancía para reparar, importaciones temporales, transformación...

Análisis práctico de los créditos documentarios y la importancia de los documentos en esta forma de pago

📅 15 de mayo de 2025, jueves

Inscríbete



Fechas:

15 de mayo, jueves

Presencial



Videoconferencia



Horario:

de 9:00 a 14:00 h.



Precio especial para socias/os

y actividad bonificable por FUNDAE

[Pulsa AQUÍ para ver los precios](#)

Inscríbete

Profesora



Cristina Lacave Arias-Camisón

- Licenciada en Derecho.
- Master en Dirección de Comercio Internacional.
- Directora de Exportación en varias empresas durante 15 años.
- Formadora y consultora en comercio internacional.

¿Qué documentos necesito para exportar? Es una de las primeras preguntas que suele realizar el pequeño empresario que se inicia en el comercio exterior.

¿Puedo enviar una proforma con mercancía sin cargo? Y para una reparación, ¿qué documentos tengo que presentar en aduanas? ¿Cómo se justifica la venta sin IVA y qué documentos necesito para cumplir la normativa comunitaria?

Son preguntas que todos nos hacemos y que necesitamos saber para poder vender y comprar productos en el exterior.

No todos los clientes piden los mismos documentos. Los diferentes interlocutores internacionales piden distintos documentos dependiendo de dónde se ubiquen o qué necesiten por imperativo legal para introducir los productos en sus países.

Además, cuando la operación se negocie con un crédito documentario, hay que conocer, diseñar y gestionar las operaciones y la documentación de comercio internacional con la finalidad de eliminar las discrepancias y con el objetivo de hacer de este medio de cobro pago un instrumento seguro para el comprador y el vendedor.

PROGRAMA

- Introducción y conceptos esenciales de exportación: despachos de exportación e importación, diferencia entre ventas intracomunitarias y extracomunitarias, clasificación de la mercancía y aduanas.

- **Normativa comunitaria** sobre la documentación necesaria para **justificar las ventas sin IVA**.
Documentación obligatoria a conservar.
- **Justificación documental de las exportaciones e importaciones**
- **Documentos informativos:** la factura proforma, factura comercial, packing list, certificados de origen preferenciales y no preferenciales, documentación preferencial con UK. Análisis, doble uso, sanitarios, fitosanitarios, de inspección.
- **Documentos de transporte:** Bill of Lading, distintos tipos de B/L dependiendo de la operativa, CMR, AirWay Bill, CIM, el FCR como justificación en las ventas EXW.
- **Documentos de seguro:** Póliza individual, póliza global. Relación de los seguros con los incoterms 2020.
- **Documentos administrativos:** la declaración de levante de exportación y el certificado de exportación en vez del DUA. La importancia de revisar las principales casillas y evitar sanciones administrativas. El representante aduanero y la autorización de despacho.
- **Distintas casuísticas: documentación para**
 - retornar una mercancía
 - enviar una mercancía para reparar o retornar una mercancía para reparar
 - importaciones temporales
 - transformación: RPA y RPP
 - muestras y mercancía sin cargo
- **Los documentos y los medios de pago.** La importancia de emitir correctamente la documentación exigida en los Créditos documentarios y las remesas documentarias.
- Medios de pago simples vs medios de pago documentarios
- **Análisis práctico de los créditos documentarios:**
 - Esquema y definición del crédito documentario
 - Los incoterms en los créditos documentarios. La importancia del incoterm pactado con la documentación solicitada por banco del comprador y otras cláusulas a negociar previamente a la apertura del crédito.
 - Análisis de las cláusulas y campos del crédito documentario.
 - Pago del crédito a la vista, a plazo, pago mixto, contra negociación y contra aceptación.
 - La importancia de emitir correctamente la documentación exigida en los créditos.
 - Las modificaciones
 - Cómo solicitar la apertura de un crédito si somos exportadores y qué solicitar si somos importadores
 - Tipos de créditos documentarios: Confirmado o no confirmado, Transferible, Revolving, Back to Back. Cuándo solicitar cada uno de ellos.
 - UCP600. Reglamentación.
 - Otros medios de pago documentarios alternativos al crédito documentario: C.A.D. (cash against documents) y el Stand By
 - Análisis práctico de algunos créditos documentarios como exportador y como importador, viendo todos los campos y recomendaciones para evitar reservas o discrepancias.

INFORMACIÓN GENERAL

Dirigido a:

El enfoque global del programa hace que sea un seminario para todas las personas y departamentos de la empresa relacionados con la actividad internacional: Perfiles directivos de exportación, importación, perfiles administrativos de compras internacionales y de exportación, perfiles comerciales de exportación, financieros, departamentos logísticos.

**Fechas:**

15 de mayo, jueves

**Número de sesiones:**

1

**Horario:**

de 9:00 a 14:00 h.

**Número de horas:**

5

Elige la modalidad que mejor se adapte a ti:

**Presencial***

Club de Marketing de Navarra

**Videoconferencia***

Aula virtual, Zoom

INSCRIPCIONES

**Socios/as:**

160 €

**No socios/as:**

300 €

[Únete a la asociación](#)

Actividad bonificable por la Fundación Estatal para la Formación en el Empleo. Las empresas socias pueden solicitar su tramitación gratuita indicándolo en la inscripción web con al menos dos días de antelación



Para más información:

948 290155

Inscríbete