SAP-Módulo SD, ventas y distribución-Nivel usuario (RESERVA)

COMPLETO

Febrero 2023

Inscríbete

Fechas:
Del 13 al 23 de febrero, de lunes a viernes

Presencial

Horario:
de 9:00 a 14:15 h.

Inscríbete

100% subvencionado
Dirigido a:

- Desempleados/as.

- Trabajadores/as en situación de ERTE.
- Trabajadores/as por cuenta ajena.
- Autónomos/as.

Docente

Alfonso Velásquez Munares

• Máster en consultoría SAP S/4 Hana / Supply Chain para Industria 4.0 2020
• Ingeniero en Sistemas y Telecomunicaciones. Universidad del Valle Colombia 2018
• SAP Certified Application Associate - SAP S/4HANA Sourcing and Procurement (1709)
• SAP Certified Application Associate - SAP S/4HANA Production Planning and Manufacturing (1709)
• SAP Certified Application Associate - SAP S/4HANA Sales Upskilling. (1709)
• Abap Debugging
• Cisco Certified Network Associate Routing & Switching
• Programacion en Python.

PROGRAMA:

- **Módulo nº 1: Funciones generales de SAP**
  - Concepto y funcionamiento de SAP
    - Historia de SAP.
    - Estructura y concepto de un ERP.
    - EDI Intercambio de información con otras aplicaciones.
  - Queries
    - Relacionar diferentes ficheros de información en SAP.
    - Crear registro info.
  - Report painter

        - Diseño del “front office” de los listados de la información.

- **Módulo nº 2: Módulo SD - Ventas y distribución**
    - Oferta a clientes: Creación de ofertas a clientes genéricos o concretos.
    - Gestión de pedidos:
        - Gestión de pedidos a clientes.
        - Gestión de pedidos a clientes potenciales.
        - Gestión de pedidos a clientes con anticipo.
        - Gestión de artículos de consignación.
        - Gestión de pedidos a cliente con facturación colectiva.
        - Gestión de pedidos a cliente multinacional.
        - Gestión de crédito.
        - Gestión de embalajes en préstamo.
    - Procesos de venta:
        - Ventas a cliente.
        - Proceso de exportación – comercio internacional.
        - Aviso de entrega.
        - Cierre de operaciones.
    - Procesos de facturación:
        - Entrega de mercancías gratuita.
        - Devoluciones y reclamaciones.
        - Notas de cargo a cliente.
        - Notas de abono.
        - Bonificación en especie.
        - Recuperación de lotes.
        - Gestión del transporte.
        - Gastos de transporte.
        - Informes logísticos

Dentro de la formación del curso, se impartirán 5 horas de transformación digital.

INFORMACIÓN GENERAL

El curso es **100% subvencionado** (Ayudas de formación profesional de personas desempleadas 2021). **Está dirigido prioritariamente a personas en situación de desempleo** inscritas como demandantes de empleo en los

servicios públicos de empleo.

También podrán acceder **personas ocupadas** (personas que prestan sus servicios retribuidos en empresas o en entidades públicas no incluidas en el ámbito de aplicación de los acuerdos de formación en las administraciones públicas y cotizan a la seguridad social en concepto de formación profesional, personas fijas discontinuas en los períodos de no ocupación, personas que accedan a situación de desempleo cuando se encuentren en período formativo o personas acogidas a regulación de empleo en sus períodos de suspensión de empleo, personas adscritas al sistema especial para trabajadores por cuenta ajena agrarios incluidos en el régimen general de la seguridad social durante los periodos de inactividad, trabajadores/as del régimen especial de autónomos/as incluidas las personas autónomas pertenecientes a una mutua profesional, al del mar y a aquellas otras de la seguridad social que no coticen por formación profesional y por último a personas socias y trabajadoras de las cooperativas, sociedades laborales y empresas y entidades de la economía social).

Objetivo General:
Utilizar las prestaciones generales del programa SAP y específicas del módulo SD con la finalidad de explotar la información de negocio y tomar decisiones de forma autónoma en la gestión de las ventas y la distribución.

Información de interés:
En función del número de inscripciones y del perfil de los/as candidatos/as, el centro solicitará el curriculum actualizado como información complementaria para poder seleccionar un grupo lo más homogéneo posible.

Requisitos básicos:

Cumplir como mínimo alguno de los siguientes requisitos:

- Técnico de las familias profesionales de Administración y gestión, Co-mercio y marketing o Informática y comunicaciones.
- Certificado de profesionalidad de nivel 2 de las familias profesionales de Administración y gestión, Comercio y marketing o Informática y comunicaciones.
- Poseer conocimientos relacionados con el contenido del curso por formación o experiencia laboral.

Requisitos preferentes:
1. Se valorará tener conocimientos y/o manejar conceptos logísticos (flujos).
2. Se tendrá en cuenta el haber realizado la especialidad formativa "SAP-Módulo MM, Gestión de materiales - Nivel usuario".

Fechas:
Del 13 al 23 de febrero, de lunes a viernes

Número de sesiones:
9

Horario:
de 9:00 a 14:15 h.

Número de horas:
45

Presencial
Club de Marketing de Navarra

INSCRIPCIONES

100% subvencionado

Para más información:
948 290155

Inscríbete