

## 10 tip's para mejorar los resultados comerciales (ESIC)

📅 25 de abril de 2024, jueves

Inscríbete

INVITACIÓN

# FORO DE DIRECCIÓN DE VENTAS

10 TIP's para mejorar los resultados



**Fechas:**

25 de abril, jueves

**Presencial**



**Horario:**

de 17:00 a 18:00 h.

Inscríbete



INVITACIÓN  
**FORO DE DIRECCIÓN  
DE VENTAS**  
10 TIP's para mejorar los resultados comerciales

**Jueves, 25 abril**  
de 17:00 a 18:40h. | ESIC Navarra. Avda. Anaitasuna, 31. Mutilva.

No pasa un día sin que una marca, organismo o persona ofrezca, de manera más conveniente y/o sorprendente, una **nueva promesa de producto, servicio o experiencia mejorada**.

Ante este escenario **los consumidores han desarrollado nuevos mecanismos de autodefensa** que desencadenan una **mayor dificultad para desarrollar el vínculo de confianza** necesario que active favorablemente su decisión.

Estos cambios concretos en lo racional y emocional obligan a cuestionarnos las vías hasta hoy utilizadas y **redefinir nuevas mecánicas que permitan lograr recuperar su atención y confianza**.

Si quieres saber más sobre estas nuevas mecánicas, reserva tu plaza en próxima edición del Foro de Dirección de Ventas ESIC.

QUIERO INSCRIBIRME

## AGENDA

17:00 h



Cr

### "10 TIP's PARA MEJORAR LOS RESULTADOS

#### COMERCIALES"

17:30 h

Participan  
Modera

· La nueva realidad comercial: insights.

18:20 h



> Cuestionando los 4 pilares de la venta: qué y por qué.

18:35 h

> Aplicando nuevas recetas: qué, cómo y cuándo.

19:40 h



Club de  
Marketing  
de Navarra

Avda. Anaitasuna, 31 31192 - Mutilva (Navarra)

## INSCRIPCIONES



### Actividad gratuita

Entrada gratuita previa inscripción a través de la web



Para más información:

948 290155

Inscríbete