

10 tip's para mejorar los resultados comerciales (ESIC)

📅 25 de abril de 2024, jueves

Inscríbete

INVITACIÓN

FORO DE DIRECCIÓN DE VENTAS

10 TIP's para mejorar los resultados



Fechas:

25 de abril, jueves

Presencial



Horario:

de 17:00 a 18:00 h.

Inscríbete



INVITACIÓN
**FORO DE DIRECCIÓN
DE VENTAS**
10 TIP's para mejorar los resultados comerciales

Jueves, 25 abril
de 17:00 a 18:40h. | ESIC Navarra. Avda. Anaitasuna, 31. Mutilva.

No pasa un día sin que una marca, organismo o persona ofrezca, de manera más conveniente y/o sorprendente, una **nueva promesa de producto, servicio o experiencia mejorada**.

Ante este escenario **los consumidores han desarrollado nuevos mecanismos de autodefensa** que desencadenan una **mayor dificultad para desarrollar el vínculo de confianza** necesario que active favorablemente su decisión.

Estos cambios concretos en lo racional y emocional obligan a cuestionarnos las vías hasta hoy utilizadas y **redefinir nuevas mecánicas que permitan lograr recuperar su atención y confianza**.

Si quieres saber más sobre estas nuevas mecánicas, reserva tu plaza en próxima edición del Foro de Dirección de Ventas ESIC.

QUIERO INSCRIBIRME

AGENDA

17:00 h

Cr

"10 TIP´s PARA MEJORAR LOS RESULTADOS

COMERCIALES"

17:30 h

Participan
Modera

• La nueva realidad comercial: insights.

> Cuestionando los 4 pilares de la venta: qué y por qué.

18:20 h

18:35 h

> Aplicando nuevas recetas: qué, cómo y cuándo.

19:40 h



Club de
Marketing
de Navarra

Avda. Anaitasuna, 31 31192 - Mutilva (Navarra)

INSCRIPCIONES



Actividad gratuita

Entrada gratuita previa inscripción a través de la web



Para más información:

948 290155

Inscríbete