

Workshop: Las claves del éxito en la dirección comercial: vender, planificar y liderar (ESIC)

📅 16 de octubre de 2024, miércoles

Inscríbete



Fechas:

16 de octubre, miércoles

Presencial



Horario:

de 9:00 a 14:00 h.



Precio especial para socias/os

Pulsa
AQUÍ para ver los precios

Inscríbete

Ponente



Miguel Ángel Arena

Asociado en Strategyco y colaborador de ESIC Business & Marketing School.

PROGRAMA

La venta:

- Nuevos ciclos de venta.
- El cliente en la era digital.
- Manejo de conversaciones de venta B2B.

Herramienta de utilidad: guía para estructurar la conversación de ventas.

La planificación:

- La planificación estratégica.
- Elaboración de presupuestos.
- El plan de ventas.

Herramienta de utilidad: técnicas de análisis de datos para previsión de ventas.

Las habilidades:

- Liderazgo y motivación de equipos comerciales.
- Comunicación y negociación.

- Innovación en procesos comerciales.

Herramienta de utilidad: guía para dar feedback a nuestros equipos.

INSCRIPCIONES



Socios/as:

50 €



No socios/as:

75 €

Únete a la asociación



Para más información:

948 290155

Inscríbete